

Contact

Wilt u ook toekomstproof worden? Maak een afspraak met uw accountmanager.

Koen of Paul geeft u uitgebreid inzicht in de mogelijkheden en bespreekt de kosten & opbrengsten met u. U kunt ook alvast een kijkje nemen op flexfront.nl/fullservice.

Koen Jeronimus
06 271 551 17



Paul Woestenburg
06 113 341 25



Service waar u blij van wordt!

FlexFront

Bisonspoor 3002 - B301

3605 LT Maarssen

✉ samenwerken@flexfront.nl

☎ 030 600 5120

🌐 www.flexfront.nl



SAMEN ZIJN WE STERKER!

- Meer tijd voor advies aan nieuwe en bestaande klanten
- Ongebonden en onafhankelijk, toch een collectief
- Samen investeren in automatisering en digitalisering voor de toekomstbestendigheid van uw kantoor
- U het advies, wij de ontzorging van u én uw klant

Samen een gezonde toekomst met **FlexFront Full Service**

Al een aantal jaren achtereen breekt de hypotheekmarkt alle records. Nieuwe klanten komen bijna vanzelf. We zijn zo druk met nieuwe klanten dat er maar weinig tijd en aandacht overblijft om aan bestaande klanten te kunnen besteden. De vraag is: blijft dat zo? En hoe toekomstproof zijn we?

FlexFront introduceert Full Service

FlexFront helpt u op weg naar een gezonde toekomst met heel concrete oplossingen, zodat u voldoende nieuwe klanten houdt én omzet uit uw bestaande klanten haalt. Daarbij wordt u volledig ontzorgd. FlexFront Full Service is een belangrijk nieuw programma, dat is ontstaan uit de volgende inzichten:

- De consument begint zijn zoektocht naar een hypotheek online en komt vaak uit bij de grote online partijen. Voor de kleinere, lokale financieel adviseurs is het moeilijk om daar tussen te komen. Aansluiting zoeken bij een grote franchiseketen is niet het gewenste antwoord, want dat is duur en gaat ten koste van zelfstandigheid.
- Veel advieskantoren willen meer halen uit bestaande klanten, maar komen daar niet voldoende aan toe. Met de ondersteuning van FlexFront creëert u wél tijd om echt werk te maken van actief klantbeheer.
- Automatisering zorgt voor betere en goedkopere processen, maar het is moeilijk en duur om de juiste keuzes te maken.

DIENSTVERLENING



Samen zijn we sterk

FlexFront Full Service introduceert **mijnhypotheekgeregeld.nl**. Deze website biedt reviews, rekentools, hypotheekinformatie en geeft uw advieskantoor een gezicht. We brengen een online vliegwiel op gang, waardoor mijnhypotheekgeregeld.nl steeds beter en vaker gevonden zal worden. **Verzoeken tot een gesprek** met een adviseur op mijnhypotheekgeregeld.nl worden door FlexFront **opgevolgd**. **Binnen 2 uur** op kantoordagen tussen 9.00 uur en 21.00 uur **en binnen 4 uur** op weekenddagen tussen 10.00 uur en 17.00 uur. Anders op de volgende dag.

Nadat contact is gemaakt met de geïnteresseerde bezoeker van de website, zorgen we ervoor dat de lead direct in uw agenda én voorbereid bij u aan tafel komt. Hiermee gaat u, net als de grote online partijen, meeprofiten van de kracht van het internet.



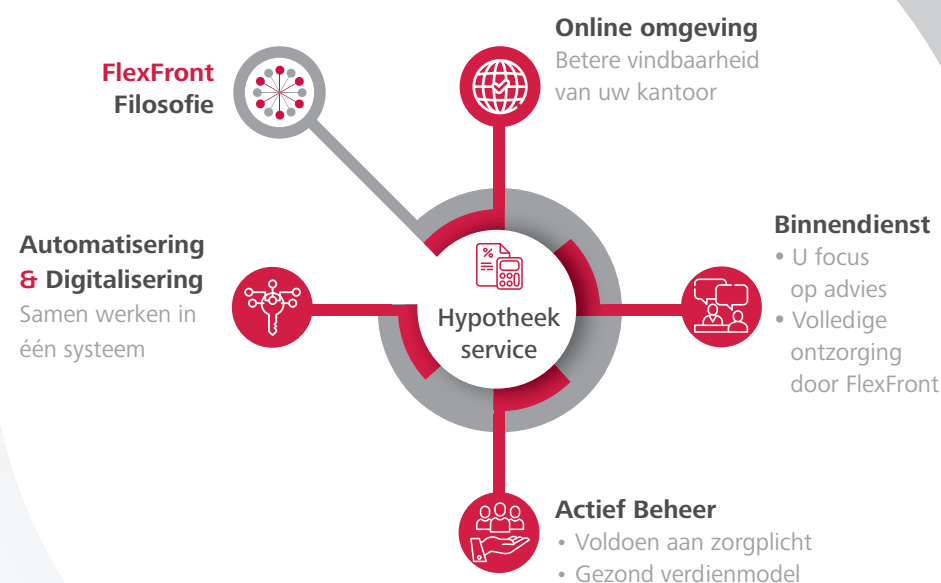
Zorgplicht en een verdienmodel gaan hand in hand

We voeren namens u **actief beheer** uit. Na passeren zorgen we er voor dat er **een bloemetje voor uw klant** klaar staat. We bellen de klant na met de vraag of alles goed gegaan is en vertellen waar hij of zij terecht kan met mogelijke vragen. Daarna **checken we elk jaar** of er iets gewijzigd is in de situatie van uw klant. Blijkt er een aanvullende adviesbehoefte? Dan regelen we de **afspraak met u**. Uit uw naam vervullen wij voor u de binnendienstrol, zodat u zich op uw advieswerk kunt richten. Zo voldoet u aan uw zorgplicht. Doordat u omzet haalt uit bestaande klanten, wordt ook uw **portefeuille meer waard**.



Samen met u werken we in één systeem

Doordat we samen werken in **één systeem** ziet u precies dezelfde informatie als uw **binnendienst**. Datzelfde geldt voor uw klant; de klant kan 24/7 actuele data bekijken in het klantportaal. Overbodig te zeggen, maar de **klantdata blijft vanzelfsprekend van u**. Samen kunnen we investeren in **automatiseren en digitaliseren** en zorgen daarmee voor onze toekomstbestendigheid.



U en uw klanten zijn in goede handen

Natuurlijk blijft FlexFront de **vertrouwde dienstverlening** bij hypotheekaanvragen leveren. We begeleiden uw aanvraag, leveren kennis en expertise en staan voor u klaar. We kunnen **uit uw naam de binnendienstrol vervullen**: u het advies en wij begeleiden de klant bij het completeren van het dossier. Daarmee bespaart u 4 tot 6 uur per klant. We staan de klant bij tot en met het passeren bij de notaris.